

参加
無料

～アフターコロナで生き残る～ 代理店のビジネススタイル変革

共催：  広島県・山口損害保険代理業協会

 あいおいニッセイ同和損保


少子高齢化・デジタル化・自動車離れが進む中で、コロナが変えたお客様の意識と行動、保険代理店はどう変わるべきか、皆さまとともに考えます。
代理店が生き残り、新たな成長のステージに進むためには、現状と課題を正面から見据えること。そしてビジネススタイルを躊躇せずに変えることが必要ではないでしょうか。
お客さま視点に立ち、新たな代理店のビジネススタイルをご提案させていただきます。

第1部

～アフターコロナで生き残る～ 代理店のビジネススタイル変革

15:00～16:00

1. 代理店を取り巻く環境について
2. 代理店の皆さまの課題
3. 代理店の生き残り戦略の選択肢
4. 生産性向上に資する生き残り戦略（ビジネススタイル変革）の具体的提案
5. 質疑応答

 あいおいニッセイ同和損保

理事 広島支店長 **毛利 吉成**

—講師経歴—

1990年入社 ディーラー営業に加え、営業企画部門に勤務。2016年より山形支店長、その後、鹿児島支店長、ディーラー営業開発部長を経て2022年より現職。山形・鹿児島・広島の各県で自ら主導で直接地方創生包括連携協定の締結に尽力。地元が必要とされる代理店、メーカーとなるにはどうあるべきか、地域の戦略に則した活動対話を推進している。



第2部

生き残りに向けた日本代協各種サービスのご案内

16:15～17:00

1. 代理店賠償
2. 日本代協アカデミー
3. 質疑応答



一般社団法人

日本損害保険代理業協会

INDEPENDENT INSURANCE AGENTS OF JAPAN, INC.

理事 教育委員長 **石川 英幸**

—講師経歴—

2000年NK石川保険事務所開業と同時に三重県代協加入、法人化を経て、2013年株式会社ミライトへ社名変更、2018年度日本代協理事・教育委員長に就任現在に至る。ISO9001認証、健康経営優良法人認証、経営労務診断適合企業認証、三重県SDGs推進パートナー、事業継続力強化計画認証。



2023年

2月9日(木)

15:00～17:00 (14:30開場)

あいおいニッセイ同和損保 広島支店 5階会議室

広島市中区国泰寺町1-8-13 広島TYビル

*会場には駐車場はございません、近隣の駐車場にお願い致します

申込締切：1月31日(火) お申込は専用申込サイトから！

先着100名 (会場参加)

先着200名 (オンライン)



申込サイトQR

【申込方法】 参加申込は専用サイトからお願いします！

申込締切：1月31日(火)



←QRコードを読み取って必要事項の入力をお願いします

※お申込みのメールアドレス宛にセミナー参加(URL)のご案内をお送りします。メールアドレスを正確入力してください。

<https://adclub.jp/?p=112287>

【会場のご案内】 あいおいニッセイ同和損保 広島TYビル



〒730-8580

広島市中区国泰寺町1-8-13 広島TYビル

TEL: 082- 243 - 6893

(受付時間 9:00~17:00)

*会場には駐車場はございません、近隣の駐車場にお願い致します

【行き方】

交通手段：広島駅南口(在来線口)より、

○路面電車：「宇品①」で約25分、
「市役所前」下車徒歩5分

○バス：各社の市役所方面行で15分
「市役所前」下車

【お問い合わせ先】

一般社団法人広島県損害保険代理業協会
担当：末廣 (スエヒロ)

TEL 0 8 2 - 5 0 9 - 0 5 6 6 (受付9:00~17:00)
E-mail : info@hi-daikyo.jp

あいおいニッセイ同和損害保険株式会社 広島支店
担当：喜多村 (キタムラ) ・ 坪田 (ツボタ)

TEL 0 8 2 - 2 4 3 - 6 8 9 3 (受付9:00~17:00)
E-mail : s-kitamura@aioinissaydowa.co.jp
kouichi-tsubota@aioinissaydowa.co.jp